



## 株式会社 ミライク

|          |                                                                            |
|----------|----------------------------------------------------------------------------|
| 本 社      | 〒460-0003<br>愛知県名古屋市中区錦2-12-34<br>TEL.052-221-1212 FAX.052-221-1213        |
| 東京Office | 〒104-0043<br>東京都中央区湊1-8-11 八丁堀エイトビル7階<br>TEL.03-6222-9535 FAX.03-6222-9536 |



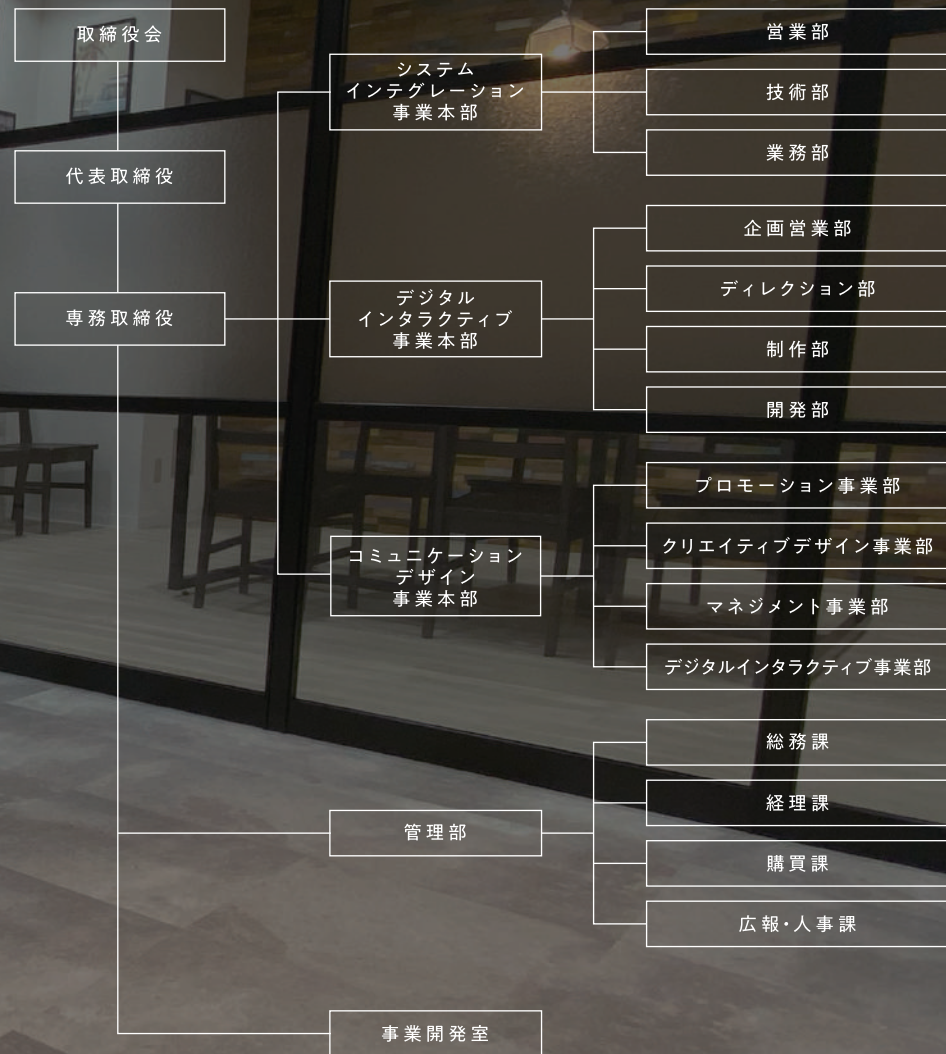
# COMPANY

## 会社概要

|         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|---------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 会社名     | 株式会社ミライク                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
| 役員      | 代表取締役 長島 礼孝<br>専務取締役 越村 泰典                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| 所在地     | [本社] 〒460-0003 愛知県名古屋市中区錦2-12-34<br>TEL.052-221-1212 FAX.052-221-1213<br>[東京オフィス] 〒104-0043 東京都中央区湊1-8-11 八丁堀エイトビル7階<br>TEL.03-6222-9535 FAX.03-6222-9536                                                                                                                                                                                                                              |
| 設立      | 2011年12月1日                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| 資本金     | 2,000万円                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
| 事業内容    | システムインテグレーション事業・デジタルインタラクティブ事業<br>プロモーション事業・クリエイティブデザイン事業・マネジメント事業                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
| 取得認証・資格 | プライバシーマーク認証19001116(4)号・電気通信事業者 C-26-01764                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| 加盟団体    | 中部マーケティング協会・公益財団法人 名古屋観光コンベンションビューロー                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
| 主要取引先   | 株式会社アイシン・ロジテックサービス、株式会社朝日ネット、アドビ株式会社、アブライド株式会社、アルテリア・ネットワークス株式会社、NTT・TCリース株式会社、共友リース株式会社、株式会社工芸社、GMOグローバルサイン・ホールディングス株式会社、シャープファイナンス株式会社、株式会社総合アド、東芝テック株式会社、TOPPAN株式会社、株式会社トッパングラフィックコミュニケーションズ、トヨタ・コニック・プロ株式会社、TDSYNNEX株式会社、株式会社名古屋リース、西日本電信電話株式会社、株式会社日宣、株式会社日本HP、株式会社ハイパー、東日本電信電話株式会社、株式会社フーバーブレイン、他多数一般企業、農林水産省、愛知県、名古屋市、名古屋市教育委員会、他多数官公庁、公益社団法人愛知県私立幼稚園連盟、公益財団法人名古屋観光コンベンションビューロー |
|         | (順不同／敬称略)                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |

# ORGANIZATION CHART

## 体制図



# PHILOSOPHY

## 変わらないために、変わりつづける

アナログの“人の感性”とデジタルの“技術”をもって  
ビジネスやコミュニケーションをデザインする会社。

私たちはこれらを軸にお客様に喜んでいただくという本質を変えないために

私たち自身が変わりつづけていく。

お客様や社会のニーズにあわせ既成概念や慣習に捉われずに  
変化と進化をしまいいりました。

お客様に喜んでいただくために今までも、これからも、ずっと。

# MISSION

## 喜びを、つくりだす

お客様。お取引様。社員。家族。

関係する人たちの「喜び」をつくりだすことに妥協をせず、

工夫を凝らし、知恵を絞る。

それが私たちの「喜び」となる。

# Message

当社は「企業・団体・個人事業主様の業務支援事業」を事業ドメインと定義し、システムインテグレーション・デジタルインタラクティブ・コミュニケーションデザインの分野において効率改善やマーケティング・ブランディング・プロモーションの側面からお客様の業務支援に携わらせていただいております。

一見幅広く見えるのですが、それはどの事業においてもそれぞれが強く結びついており、一分野だけでは本来の効果が得られず、カタチだけの導入となってしまふと考えるからです。「ミライクは何屋さんなの?」とのお言葉をいただくことがしばしばあります。創業以来、お客様からのご要望に”Noを言わない”企業を目指して取り組み、一つひとつのご要望にお応えすることで新しい商材やサービスを生み、付加価値を提供してこられたからこそ、頂戴できるお言葉だと思っています。創業当初はITの分野しかお手伝いできなかった当社ですが、お客様のニーズに応えようと挑戦しつづけた結果、様々なプロフェッショナルが集まり、現在の事業ドメインとなったのです。

その中で私の確信があります。

それはたくさんのお客様とお付き合いをさせていただく中で得られたのですが、お客様が真に求めているものはサービスそのものではなく、お客様の目的にそった利益を創り出す取り組みだと捉えております。冒頭に掲げた“変わらないために、変わりつづける”とは創業時より大切にしてきた私のポリシーであり、当社の理念でございます。“変わらない”ものは、当社の事業を通じてお客様に喜んでいただくという姿勢であり、“変わりつづける”ものとは、お客様のニーズや時代の変化に合わせて提供していくサービス、そして私たち自身だと考えております。これからも必要とされる会社であり続けるべく、常に挑戦しつづけていきたいと思います。

代表取締役 長島 礼孝

# MIRAI C ESSENCE

## 期待以上の 仕事を

喜んでいただくためには  
期待を超えないといけない。  
そのためには期待が“何か”を  
理解しなければならない。  
だから私たちは対話に全力を注ぐ。  
言われたことをこなすのは作業。  
期待を超えるものが仕事。  
期待を超えていくことで  
信用を勝ち取り、組織は成長していく。  
私たちは仕事を通じて喜んでもらうことが  
存在意義であることを忘れない。

## 頼られたら なんとかする

わからない。やったことがない。  
これらは断る理由にはならない。  
経験やパートナーシップを駆使すれば、  
できないことは何もない。  
どうしてもできない場合は代案をもって回答する。  
相談は信頼と期待の証。信頼と期待に応える会社であり続ける。

## 守破離

素直な心で歴史や経験、  
先輩やお客様の声から学び  
捉われない姿勢で改善していく。  
そして、  
新たな価値あるものを生み出し続ける。  
ただ変わるのではない。  
変えてはいけない大切なものと、  
変えなくてはいけないものを見極め、  
挑戦していく。

## 成果を 出すまで 諦めない

新しいことに挑戦すれば必ず壁に突き当たる。  
しかし、そこで諦めてしまえば失敗として終わってしまう。  
過程を本気で検証し、諦めず真剣に取り組む。  
このプロセスこそが成功の唯一の道であると信じて。

## 利益を 追求する

お客様・パートナー・スタッフ・  
会社・社会の利益。  
ひとつでも欠ければ、  
持続可能な関係ではなくなる。  
長期的な関係を構築するために、  
それぞれの利益を創出することに全力を注ぐ。  
そしてこの輪が強く、大きくなっていき、  
会社の存在意義も高まっていく。

## 挨拶と 感謝と 礼儀と

人も会社も1人で成り立つことはできません。  
元気な挨拶で輪ができる。礼儀を払えば輪が強くなる。  
感謝の気持ちが輪を大きくする。  
パートナーや仲間が増えていく。  
できなかったこともできるようになっていく。  
成長していく礎は挨拶と感謝と礼儀である。



# 株式会社ミライク SDGs宣言

当社は「変わらないために、変わりつづける」を理念とし

システムインテグレーション事業、デジタルインタラクティブ事業、クリエイティブデザイン事業、

プロモーション事業、マネジメント事業を通して

社員、社員の家族、顧客、パートナー、様々なステークホルダーそして地域に育てられてきました。

SDGsの達成に貢献すべく、事業を通して社会貢献を果たしてまいります。



すべての人に  
健康と福祉を



健康診断、各種予防接種を社員はじめ、社員の家族にも実施しております。家族の支えがあつてはじめて業務が遂行できるものと考え勤め先や学校で健診のない専業主婦（主夫）の方や子どもたちにも受診を勧めております。また、移動検診車で受診を行うことにより健診率を100%にしております。



ジェンダー平等を  
実現しよう



当社の約4割が女性社員であり、女性の活躍促進企業の登録をしています。当社のリーダーには多数の女性が活躍しており、採用拡大、育成、管理職登用のほか産前・育児・産後の休暇、復職支援・介護ができる環境づくりを行っています。



エネルギーを  
みんなに  
そしてクリーンに



当社オフィスにおける空調、パソコン等のネットワーク機器をはじめとするあらゆる電化製品の細目な電源オフを心がけております。また、全社用車を環境配慮型車両にし、空ぶかしや急発進・急停車を禁止しエコドライブに努めております。これにより1台当たりの燃料使用量は、継続的に削減が進んでおります。



人や国の不平等  
をなくそう



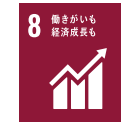
外国人や帰国子女の正社員採用を行っており、すべての社員に平等な機会を与え、本人の能力で昇格昇進が検討される人事評価制度を設けております。様々な国の文化や習慣への理解を深めるために積極的なコミュニケーションを図っております。また、フェアトレード商品の購入を促進し開発途上国のサポートにも寄与しております。



パートナーシップで  
目標を達成しよう



当社は「Noと言わない会社」を目指しており、クライアントの様々な要望に応えるべく、パートナー企業や顧客である企業と連携をしWin-Winの関係を構築すべく業務を行っております。企業だけではなく官公庁や各種団体とも連携を行い地域貢献をしております。



働きがいも  
経済成長も



社員のワークライフバランスの充実に取り組むファミリー・フレンドリー企業の認定を受け、社員一人一人の生産性を向上し、残業の削減に努めております。また、小さな子どもがいる社員の時短勤務やシングルマザー（ファザー）の社員には別途手当を支給し、安心して生活ができる環境になるよう取り組んでおります。



つくる責任  
つかう責任



タブレットやプロジェクターを活用し、会議のペーパーレス化100%を達成。その他の紙の出力も最小限に押さえております。また、使用しているハードウェアも自社でメンテナンスや修理できるようにし、長期的に使用できる環境を構築しております。

SUSTAINABLE  
DEVELOPMENT  
GOALS

# SYSTEM INTEGRATION

システムインテグレーション

IT化とはシステムや機器の導入ではなく、  
業務の効率化がもたらされて初めて意味を成すと思っております。  
そのためにはお客様によって異なる環境や目的を十分に理解し、  
お客様に合わせたシステム設計が不可欠となります。  
私たちは自社の商材の紹介に留まらず、  
あらゆる可能性から選定・調達し、なければ創ります。  
システムや機器に合わせた業務ではなく、  
お客様に合わせた運用を実現いたします。

## SYSTEM DEVELOPMENT & MAINTENANCE

システム開発・保守



### 01

#### 販売管理

受注から発注・仕入・請求・入金という販売業務の一連の流れを管理をすることにより、請求もれの抑止や請求残の可視化が可能となります。また、売上分析もタイムリーに行うことができるため、より迅速な経営判断が可能となります。

### 02

#### 生産管理

受注から発注・仕入・請求・入金という販売業務の一連の流れを管理をすることにより、請求もれの抑止や請求残の可視化が可能となります。また、売上分析もタイムリーに行うことができるため、より迅速な経営判断が可能となります。

### 03

#### 顧客管理

顧客名、住所、電話番号、家族情報など顧客基本情報に加え、購買履歴、商談履歴、マーケティング活動に対する反応、問い合わせ履歴など、顧客管理に必要な機能を網羅し、営業活動の効率化を図ることで利益の最大化に貢献します。

### 04

#### 営業管理

新規顧客へのアポイント活動から商品管理、商談履歴、障害履歴、受注管理、保守の一連の流れを管理し、顧客別に最適な営業手段を導くことで営業活動の効率化や顧客満足度を向上させ、利益の最大化に貢献します。

### 05

#### 工事管理

各工事工程の一連の流れを管理するシステムです。予算・施工・売上・工程・発注・仕入・外注・請求・入金など工事管理における情報を網羅しているため、工程や利益の見える化や受注余力を瞬時に判断できることで利益の最大化に貢献します。

### 06

#### 人事労務管理

採用状況、人材の組織管理、社員の育成、スキル管理、報酬管理、職場環境管理という人事・労務に関する管理を一元管理することで総務業務の負担軽減となり、社員満足度と利益に貢献します。

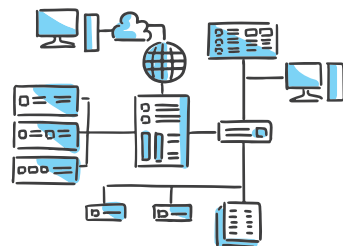
### 07

#### 各種帳票

既存で運用してるエクセルなどをベースに、各帳票(見積書・注文書・請求書・領収書など)の自動出力を可能にするシステムです。どの担当者が出力したのかの履歴管理はもちろんのこと、過去事例からの引用を容易にすることで帳票作成の時短につながり、業務の効率化を実現します。

# NETWORK INFRASTRUCTURE

ネットワークインフラ構築・保守



# IT TOOLS & SERVICE

ITツール・サービス



## 01

### サーバー構築・保守

お客様の事業規模や運用目的に合わせて容量やスペックを選定し販売をいたします。各メーカーの取り扱いをしておりますのでスペックや価格においてもお客様の環境にあわせ、最適なハードをご提案いたします。

## 02

### WEBサーバー構築・保守

稼働するシステムや運用目的にあわせ、自社サーバーのWeb化からクラウドサーバーの環境構築まで多様なニーズにお応えします。

## 03

### LAN環境構築

新設のLAN配線だけでなく、既存のLAN配線も再構築いたします。社内業務や社内インフラ上の機器のスペックも把握した上で処理速度の確認を行い、業務効率化における提案をさせていただきます。

## 04

### クライアントPC設定一式

Windows、Mac、Linux等のあらゆるOSに対し、お客様のご要望にあった設定を行い、限られた資源を活用し、最適な環境を構築いたします。

## 05

### VPN構築・保守

拠点間のデータ共有・システム連携やテレワーク環境の構築など、お客様によって多岐にわたるご要望にお応えするシステムをご提案いたします。

## 06

### Wi-Fi環境構築・保守

業務内容や機器スペック、利用人数等を把握した上でスペックだけの機器選定ではなく、利用実態に合わせたご提案をすることでネットワーク利用時におけるストレスを低減させ、業務の効率化を図ります。

## 01

### アプリ開発・保守

日常業務における手間（集計やデータの統合等）を自動化することで本来人でしかできないことにより多くの時間を割けるようシステム化を図ります。

## 02

### RPA開発・保守

日々の入力業務をRPA（ロボによる自動化）にすることで生産性の向上やミスの抑止、作業量の飛躍的な向上に寄与いたします。また、人の手作業を減らせることで現在手がまわっていない業務に着手可能となり、利益創出に貢献いたします。

## 03

### ASP

当社のクラウドサーバー上に構築されたマイナンバー管理やデータ管理サービスのご利用により、ハードウェアを固定化する必要がなくなるため、導入までの時短や複数台での運用が可能となります。

## 04

### ISP

当社の自社プロバイダー(ATID)を提供します。開通～請求～運用状況までトータルサポートができますので障害発生時においても迅速な復旧対応が可能となります。

## 05

### 光コラボレーション

自社ブランドの光回線(ミライク光)を提供します。開通～請求～運用状況までトータルサポートができますので障害発生時においても迅速な復旧対応が可能となります。

# NETWORK EQUIPMENT

各種ネットワーク機器販売・保守



01

## パソコン

端末ごとに異なる使用目的に合わせスペック選定を行いますので画一的な導入では無駄となりがちなオーバースペック導入を抑止し、資産の最適化と利益の捻出が図れます。

02

## UTM

お客様のご利用環境や使用目的、相手先の環境まで考慮し、負担になりすぎないセキュリティ環境を構築いたします。外部からの侵入はもちろん、内部におけるデータの取り扱い状況や業務環境もモニタリングが可能なことからより信頼性の高い環境を構築いたします。

03

## ビジネスホン

通話による使用だけでなく、留守番や内線のシステム化や顧客管理システムとの連動により、受発注の簡素化や音声コミュニケーションの効率化を図り、利益に貢献いたします。

04

## デジタル複合機

印刷用途や頻度、事務所内の導線まで考慮した上で機器選定をさせていただくため経費削減のための導入にとどまらず、利益に貢献するシステムのご提案をさせていただきます。

05

## ネットワークカメラ

防犯やトレーサビリティ、社内統制と目的も多岐にわたることから、お客様の目的に応じて取り付け場所や録画期間の設定を行い、最適なシステムをご提案させていただきます。

# DIGITAL INTERACTIVE

デジタルインタラクティブ

現在におけるWebとは“在る”だけではなく、

“対象者”に“効果的な訴求”を行うことで販売や問い合わせ、

採用やブランディングなどの目的を達成するための

手段だと考えております。

私たちは技術だけに頼らず、

マーケティングの観点からの制作を心掛け、

お客様の本来の目的を達成し、

利益創出につながる支援をさせていただきます。

# WEB PRODUCTION & MAINTENANCE

Webサイト企画制作・保守

## 01

### Web戦略立案

ただ作るだけの時代は終わり、戦略をもって、ITツールを活用する時代です。お客様の事業における課題や求めている効果に対して、様々なデジタルツールを用いた戦略を立案し、ご提案いたします。



## 02

### Webデザイン

お客様との綿密なお打ち合わせを経て、コンセプト・コンテンツ内容・構成に基づいた画面デザイン・UIデザインを行います。ただ見せるだけのデザインではなく、効果のあるWebデザインをご提案いたします。



## 03

### 保守・アフターサポート

通常業務と平行してのWebサイト更新作業は負担が大きいもの。お客様に代わり、ホームページの保守作業をお受けいたします。スポット対応や定期契約による日々作業など、柔軟かつ迅速に対応いたします。



# PR CONSULTING & WEB ADVERTISING

PRコンサルティング・Web広告

## 01

### 解析・コンサルティング

Webサイトは作成して終わりではありません。お客様の求める効果に対しての、日々の改善が必要です。当社では、アクセス解析のデータをもとに、サイトの改善提案・コンサルティングにて、お客様のWebサイトの戦略的にご支援いたします。



## 02

### Web広告

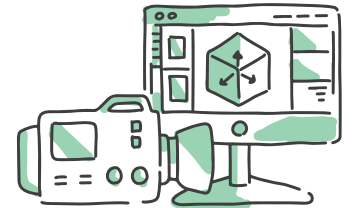
Web広告を用いたプロモーションは必須の時代となりました。リスティング広告、DSP広告、各種SNS広告、LINE広告、Youtube広告など、お客様の用途にあった広告をご提案し、出稿もご支援いたします。ランディングページの制作もいたします。



## 03

### 映像・3D・CG制作

企業PR、製品PR、人材採用PRからTVCMまで、様々な映像コンテンツの企画・構成・撮影・編集まで一貫体制でご提供いたします。自動車産業の中心地・愛知で培ったノウハウで、3DやCGの作成にも対応しております。



# SYSTEM SOLUTION

システム開発・ソリューション

## 01

### オリジナルWebシステム

既製のシステムではやりたいことができない!と諦めないでください。お客様独自のご要望にそった、オリジナルのWebシステム開発が可能です。規模や業界を問わず、様々なWebシステム案件対応の知識と経験をご提供いたします。



## 02

### アプリ開発

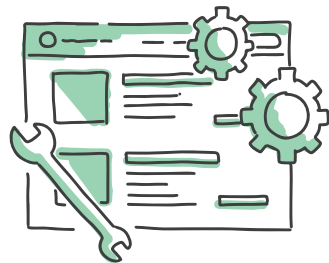
iOSやAndroidのスマートフォン向けのアプリケーション開発も対応が可能です。セキュリティにも配慮したシステム開発をおこなっています。OSのアップデートに伴う保守対応も対応いたします。



## 03

### CMS導入

お客様のご利用目的、スタッフ体制などを考慮して最適なCMSをご提案いたします。WordPress・a-blog-CMS・Movable Typeなど国内の主要なCMSに対応可能です。オリジナル開発のCMSも対応いたします。



## 04

### ECサイト構築

ECシステムの導入、開発、コンサルティングをさせていただきます。楽天やYahooなどのクラウド型ショッピングシステムや、EC-CUBEを始めとする独立型のECサイトなど幅広く対応いたします。お客様専用のオリジナルECサイト開発も可能です。



## 05

### LINE連携システム

日常生活において欠かすことのできなくなったLINE。LINEを活用した予約システムやポイントサービスなど、更に便利にご活用いただけるサービス開発を行っています。当社が現在最も力を入れているシステム開発領域です。



## 06

### オンラインセミナー/ ライブコマース

対面での商談や講演会が難しい昨今。ライブ配信やオンデマンド配信など、非対面でのコミュニケーションを必要とするケースが増えてきました。ライブ配信の企画、設備手配、運営サポートなどにも対応しております。ECシステムと連携したライブコマースのご提案もいたします。



# COMMUNICATION DESIGN

コミュニケーションデザイン

リサーチからクリエイティブ開発までを  
トータルにカバーすることで  
あらゆるコミュニケーションの課題を解決します。  
ヒアリングの内容をもとに、  
リサーチやデータ分析をしその結果から、  
手段や媒体にとらわれない最適なプランを  
ご提案いたします。

## PROMOTION

プロモーション事業



### 01

#### デジタル/フィールド各種 プロモーションの 企画・制作・運営

アイディアフラッシュから企画立案・提案書の作成・実施計画や予算・スケジュール管理・各種イベント、展示会やビジネスセミナーの運営を始め、新商品のPRイベント、サンプリング、キャンペーンの運営業務までワンストップでご提供し、サポートいたします。

### 02

#### 各種事務局の 開設・運営・管理

ITコンサルティング事業部との連携により、各種イベント、キャンペーンなどの事務局の開設から、運営までワンストップでの対応が可能です。また、各種イベントの案内送付を行うと同時に、問い合わせの窓口となります。

### 03

#### スペース開発 空間デザイン・造作施工

ポップアップストアや、各種スペースの立案、開発からサポート。テナントのリサーチ、イベント会場やセミナー会場のご提案が可能です。上記のスペース開発を経て、空間のトータルデザインを立案いたします。素材の選定から造作施工まで、熟練の専任スタッフが皆様の想いを可視化します。

### 04

#### 各種レンタル・ 音響・映像手配

各種イベント・式典・発表会・セミナーなどで使用するイベント資材のレンタル、音響や映像設備の手配、当日のオペレーションを一括でサポート。縁日用品などの小物から、大型テント・LEDモニターや大型照明機材など、イベント用品を各種取り揃えております。

### 05

#### 広報・PR

PRとは、「Public Relations」の略です。一般の人々「Public」と関係性「Relations」を創るということです。私達ミライクは“企業様”の活動を“社会”に正しく認識してもらうため、認知や印象・ブランド力向上をお手伝いいたします。

### 06

#### マーケティングリサーチ

マーケティングにおける「何のために調査をするのか」という目的を明確にした上でクライアント様と共有させていただきます。そうすることで、消費者動向や世論の情報をどのように収集していくかを効率的に行うことができ、最適の方法をもって運用いたします。

### 07

#### ブランディングプロデュース

企業・商品・サービスのブランド力向上のために、多角的な観点から効果的な施策を検証し、様々な手法を用いてブランディングプロデュースを行います。企業活動から商品・サービス拡大、店舗開発など、一貫したプロデュースを行うことで、トータルバランスの取れたブランディングが可能です。

### 08

#### 興行プランニング

既存のイベント制作や、各種業務委託はもちろん、ゼロからの企画・立案を行ってきた豊富な実務経験から、エンターテインメント興行、各種催事、セミナー、ビジネスマッチング機会の創出など、収支計画の立案から興行企画の立ち上げをお手伝いいたします。

# CREATIVE DESIGN

クリエイティブデザイン事業



## 01

### グラフィックデザイン

訴求する商品、サービスの特徴、セールスポイントをヒアリングし、最適な表現方法をご提案いたします。また、会社案内やリーフレット・看板などの印刷媒体を中心としたデザイン制作や、ロゴタイプ・ロゴマークなどデザインの領域は多岐に渡ります。

## 02

### SPツール

商品・サービス訴求におけるセールスプロモーションを正確、且つ効果的に消費者へ情報提供と購買促進につなげるためのツールデザインをご提案いたします。主にフライヤー・ポスター・パッケージ・POP広告・ノベルティ・のぼりなど企画から制作・印刷・発送までトータルでサポートいたします。

## 03

### ディスプレイデザイン

展開するコンセプトやイメージをヒアリングし、イベント会場などの展示を始め、個店舗・量販店などシチュエーション毎に効果的な演出方法を設計。ディスプレイ単体から総合的な空間デザインまでご提案いたします。限られたスペースの中で最適且つ魅力的に表現し、平面図・立面図に描き起こします。

## 04

### ブースデザイン

商業施設や街頭での拠点イベントをはじめ、展示会や見本市におけるブース設計から、ディスプレイ・装飾・各種サインなど総合的に企画・立案し、一貫性のあるデザインをご提案いたします。

## 05

### CI・VIコンサルティング

企業のコンセプトの象徴であるシンボルやロゴデザインを制作し、ビジュアルを通じたコーポレートアイデンティティの確立を図ります。企業理念や概念を解りやすく、且つ的確に想起し、内外に対する訴求力を高めます。

## 06

### イラスト制作

WEBをはじめ、各種リーフレットやポスターなどの紙媒体から壁面ボードなどの施工物まで、イラストレーターによる味わいのあるクリエイティブをご提案いたします。その他、キャラクター制作・LINEスタンプなど、制作物の大小を問わず多くのサンプルイラストの中からお客様のニーズにお応えします。

# MANAGEMENT

マネジメント事業



## 01

### イベント運営・ステージ進行業務

これまで培ってきた様々なイベント運営・ステージ進行経験を元に、サンプリングや拠点イベントを始め、各種SP業務・式典・ファッションショー・発表会など、フィールドプロモーションやPRイベントにおける推進から当日の実施運営まで、実務経験豊富な専任スタッフを配置し、ワンストップでイベントの成功をお手伝いいたします。

## 02

### イベント人材手配

(スタッフ・ディレクター・コンパニオン・MC・通訳など)

弊社の考える人材手配とは、人材のアサインそのものではなく、一定水準を超える実務経験豊富な各担当スタッフを手配し、クライアント様の要望を実現することにあります。そのため、育成制度を設け実務経験やクライアント様の声を評価指標とし、どんな現場でも対応できる人材を育成しております。

## 03

### プロフェッショナル人材手配

(プロデューサー・演出家・舞台監督)

プロフェッショナル人材とは、実務経験が5年以上あり、クライアント様のオーダーを的確に捉え、最善の表現を持って具現化することができる、限られた人材をスペシャリストと定義しています。クライアント様が理想としているイベントを実現するために、実施分野ごとのスペシャリストをパートナーとして手配いたします。

## 04

### モデル・タレントキャスティング

訴求サービスや商品イメージに合わせ、広告宣伝・各種媒体/メディアへの露出・ステージイベントへの招聘・PR発表会などの企画・運営・設立をご提案します。または、必要に応じて、モデルやタレントなどの手配も可能です。契約期間満了まで一貫したサポート体制でお手伝いいたします。

## 05

### 著名人・文化人キャスティング

取材依頼から各種イベントへの招聘など、様々な企画に合わせた、技術者・講演会講師・著名人・文化人を、弊社のアライアンス企業とのネットワークを通して迅速に手配するとともに、事後のフォローアップもトータルでお手伝いいたします。

## 06

### 各種インフルエンサー・モニター

広告・広報活動において、カテゴリ毎に波及力の異なる様々な方がいる中で、商品・サービスイメージに合った最適な媒体やインフルエンサーをご提案いたします。また、各種商品・サービスのモニター手配も可能なため、複合的な広告・広報活動も対応いたします。